



FORMATION SCOLAIRE Niveau V

MFR d'AIGREFEUILLE

54 avenue de Nantes
44140 AIGREFEUILLE S/ Maine
Tél. : 02 40 06 61 30
mfr.aigrefeuille@mfr.asso.fr



C.A.P.A. S.M.R. SERVICES EN MILIEU RURAL

Réussir dans les métiers des Services aux personnes et de la Vente

→ OBJECTIF 1 : Services Aux Personnes

- Assurer une formation professionnelle solide préparant à un emploi dans une collectivité ou dans une structure.
- Etre apte à effectuer un service auprès de personnes

→ FORMATION

- Pédagogie basée sur l'alternance école/entreprise et le vécu des stages.
- Acquérir des compétences dans des domaines variés (cuisine, couture, puériculture, secourisme,..)
- Enseignement général (mathématiques, français, économie sociale et familiale, histoire géographie, biologie, cuisine, puériculture, couture, relations humaines, informatique, animation, santé).

→ STAGES

- **Enfants** : écoles maternelles, crèches : entretien des locaux, aide aux repas, surveillances diverses...
- **Personnes âgées** : foyer résidence, maison de retraite : entretien des locaux, entretien du linge, aide aux repas...
- **Cuisine collectivité** : restaurants d'entreprise, d'écoles, de collectivités : aide à la préparation des repas, entretien du matériel et des locaux.

→ DEBOUCHES

- Emploi dans une collectivité ou dans une famille (soins et garde d'enfants, de personnes âgées, cuisine, lingerie, hôtellerie, restauration, service d'entretien).
- Poursuite d'études en BEPA Services Aux Personnes, CAP Petite Enfance, AMP...

→ OBJECTIF 2 : Vente

- Assurer une formation professionnelle préparant à un emploi dans le secteur de la vente.
- Savoir vendre, connaître les produits, accueillir et conseiller les clients.

→ FORMATION

- Pédagogie basée sur l'alternance école/entreprise et le vécu des stages.
- Acquisition et développement d'aptitudes, de capacités de savoir-faire correspondant aux métiers de la vente.
- Enseignements généraux et professionnels (vente, technologie des produits - commerce - informatique)

→ DEBOUCHES

- Emploi direct dans les petits commerces ou les grandes surfaces.
- Poursuite d'études en BEPA Vente de produits frais.

→ STAGES

- Commerce : supermarchés, petits commerces, diversifiés : mise en rayon, entretien, rangement...
- Vente directe à la ferme, sur marchés...

→ CONDITIONS D'ADMISSION

- Après la 3^{ème}, 3^{ème} Module Découverte Professionnelle, 3^{ème} SEGPA...